



REPÚBLICA DE PANAMÁ
— GOBIERNO NACIONAL —

MINISTERIO DE COMERCIO E INDUSTRIAS
Dirección Nacional de Exportaciones

GUÍA PRÁCTICA PARA EXPORTAR YUCA



Contenido

- 3** Información General
Especificaciones técnicas del producto, Disponibilidad y Zonas de Cultivo, Rendimiento por hectárea.
Recomendaciones para el cultivo, Post Cosecha.
Variedades recomendadas.
Estándares de calidad, Tiempo de Transporte y Almacenamiento, Transporte, Empaque y rótulo.
- 5** Información de comportamiento en % de exportaciones, Precios internacionales, Precio en Merca-Panamá, Mercados potenciales.
- 6** OPORTUNIDADES PARA EXPORTAR POR PAÍS
Canadá: Principales proveedores de YUCA y su participación en el mercado canadiense,
- 7** Arancel de importación de YUCA FRESCA en Canadá.
Precio preliminar de importación de la YUCA en Canadá, Estudio de precios de venta de la YUCA en Canadá.
- 8** Oportunidades y potencial de Panamá para la exportación de yuca hacia Canadá, Importadores en Canadá..
- 9** ¿Cuál es el método usual de pago al efectuar contratos con compradores canadienses?
- 10** ¿Cómo puedo verificar el historial del comprador (posición financiera, registro de su negocio, etc.)?
Puertos y servicios, Comportamiento de consumo anual.
- 11** Canales de Comercialización, INCOTERM, Trámites Nacionales para la exportación (VUCE). Trámites Nacionales para la exportación (VUCE), Certificaciones locales e internacionales.
- 12** Requisitos de entrada (Canadá).
- 13** Anexos.

INFORMACIÓN GENERAL

Nombre de producto: Yuca fresca
Código arancelario: 071410

Especificaciones técnicas del producto:

Nombre del producto en español: Yuca, mandioca

Nombre del producto en inglés y francés en caso de Canadá: Cassava, manioc

Familia: Euphorbiaceae.

Nombre científico: Manihot Sculenta Crantz

Disponibilidad y Zonas de Cultivo

Ciclo del cultivo:

según la variedad de 9 a 12 meses.

Época de Siembra:

inicio de las lluvias: abril y mayo.

La zona con mayor producción de Yuca en Panamá es en Ocú (Herrera) y Siogui (Chiriquí).

Rendimiento por hectárea:

317 quintales por cosecha.

Recomendaciones para el cultivo

Requerimientos climáticos:

Precipitaciones de 750 a 2000 mm anuales, siendo su mayor requerimiento en el periodo de desarrollo de hojas y tallos entre 125 y 135 días, después de la siembra (dds), se desarrolla a temperaturas entre 16 y 30°C, lográndose máximo rendimiento a temperaturas de 25 a 27°C. El cultivo requiere entre 10 y 12 horas luz.

Selección y preparación del terreno:

El suelo debe ser profundo, ligero, poroso y suelto, donde no exista riesgo de encharcamiento, de mediana fertilidad, con textura de franco a franco arcillosa, con pH entre 5.5 y 6.5, con un mínimo de 3% de materia orgánica. Sin embargo, la yuca se adapta a suelos pobres, de baja fertilidad.

Post Cosecha

Pesaje de las raíces fresca:

La yuca se pesa en una báscula con capacidad para varios bultos a la vez para agilizar esta operación. Pesaje de la yuca antes y después del secado permite definir el parámetro de rendimiento, tanto para las variedades de yuca que se utilizan como para el proceso mismo.

Lavado:

Cuando las raíces frescas tienen tierra adherida, el producto seco puede tener un alto contenido de ceniza, especialmente de sílice, lo que reduce su calidad. La tierra se adhiere a las raíces cuando la yuca se ha cosechado en una época lluviosa y en un suelo pesado.

Picado en trozos:

Para que las raíces se sequen rápidamente es necesario exponerlas al aire en una superficie mayor; esto se logra cortándolas en trozos pequeños y uniformes, labor que se puede realizar utilizando una máquina picadora.

Secado:

Los métodos de secado de trozos de yuca más comunes pueden clasificarse, según el nivel de tecnología alcanzado y su costo, de la siguiente manera:

- Secado continuo en secadores rotatorios o de transportador.
- Secado por tandas en secadores de capa estática, empleando aire caliente forzado.
- Secado natural (con luz solar) en pisos de cemento o en bandejas.

La elección del método depende, en gran parte, de la cantidad de yuca que se secará, de la disponibilidad de capital, del costo de la mano de obra y de la disponibilidad de las fuentes de energía.

Variedades recomendadas:

Valencia.

Estándares de calidad

- Eliminar todo material con heridas, cortaduras o nódulos, con apariencia y olores no característicos del material sano.
- Debe estar libre de tierra y cualquier impureza.
- Uniformidad en el color y firmeza del fruto.
- Yucas enteras, frescas, limpias.
- Libres de ataques por plagas, enfermedades o sabores extraños.
- La pulpa debe ser blanca, sin manchas que indiquen que el producto está en buen estado.

Tiempo de Transporte y Almacenamiento

Una vez la yuca ha sido cosechada y procesada, el tiempo en transporte no afecta siempre y cuando mantenga la temperatura adecuada. No debe mezclarlo con otro tubérculo o producto.

El método de almacenamiento puede ser utilizando sistemas tales como refrigeración o parafinado.

Transporte

Tomando en cuenta el tránsito y almacenamiento del producto desde Panamá al país de destino.

(Ejemplo Panama – EE.UU. -- Miami, Nueva York, Los

Ángeles o Panamá – Europa -- Holanda, España, Bélgica etc.) En la mayoría de los casos debe considerarse transporte en contenedor refrigerado.

Empaque y rótulo

Se utilizan cajas de cartón parafinadas con relleno de papel para evitar la fricción de las raíces entre sí y con las paredes de la caja.

Usualmente 40lb parafinado.

Para más información técnica contactar a funcionarios del MIDA o IDIAP en su región.





Información de comportamiento en % de exportaciones:

De 2010 a 2017, nuestro país muestra un comportamiento en promedio de exportaciones por \$97 millones anuales. Luego del 2017 nuestro país muestra una depresión importante en las exportaciones del rubro, aún cuando el comportamiento de los países consumidores es creciente. Ver anexo A1, A2.

Precios internacionales:

Según nuestra herramienta de Inteligencia Comercial, en marzo de 2021 la Yuca oscila los \$0.93/KG. En promedio, los principales países importadores de este producto, importar el mismo a razón de \$3.00

(Europa) y \$1.50 (Norteamérica)

Puede obtener información detallada del arancel en: <https://intelcom.gob.pa/buscador-oportunidades>

Precio en Merca-Panamá:

Según ACODECO, en su informe de febrero 2021, la Yuca fresca tiene un promedio de venta al público de B/.0.30 la libra.

Puede obtener más información en la web de ACO-DECO o accediendo directamente en: <https://cutt.ly/9zxADbU>

Mercados potenciales:

Canadá
Estados Unidos



OPORTUNIDADES PARA EXPORTAR POR PAÍS

CANADÁ

COMERCIO Importaciones de YUCA en Canadá

\$3.5
Millones
2017*

\$4.6
Millones
2018*

\$5.6
Millones
2019*

+23.8%
2016 a 2019*

Del 2016 al 2019, las importaciones de Yuca en Canadá han mostrado un crecimiento porcentual de 23.8%*

*Según datos del Centro de Comercio Internacional (CCI).
Ver anexo B1.

PAÍS PROVEEDOR	PORCENTAJE	VALOR FOB (US\$)
Costa Rica	73%	\$4.1 millones
Filipinas	11.42%	\$640 mil
Camerún	3.87%	\$217 mil
Vietnam	1.55%	\$120 mil
Guatemala	1.16%	\$65 mil
Otros	9%	\$1.4 millones
TOTAL	100%	\$5.6 Millones

*Según cifras del CCI, para el año 2019 Ver anexo B.

Arancel de importación de YUCA FRESCA en Canadá

El arancel de importación de Canadá detalla que dicho producto entra al país libre de arancel

(0%)

debido a los acuerdos realizados por el país con diferentes organismos internacionales.

Precio preliminar de importación de la YUCA en Canadá.

El precio unitario del producto, según datos de COMTRADE, al que Canadá ha importado es aproximadamente de

\$1.03 a \$1.09 kg.

Estudio de precios de venta de la YUCA en Canadá

Según estudio realizado por la Embajada de Panamá en Canadá en marzo 2021, los precios en las principales ciudades son:

Provincia	Precio promedio
Toronto	\$2.75
Montreal	\$1.99
Vancouver	\$3.09
Ottawa	\$3.00

*Ver anexo C sobre el estudio realizado.



Oportunidades y potencial de Panamá para la exportación de yuca hacia Canadá.

- Panamá ya ha exportado este rubro hacia los destinos de Estados Unidos, Venezuela y Holanda con un acumulado de \$776,747.00 de 2013 a 2020.
- Según los últimos datos del 2020, el precio de Panamá, agregando el costo de seguros y fletes tiene un precio inferior al de compra en Canadá.
- Existe crecimiento de 14% de Canadá en los últimos 24 meses en sus importaciones, bajo esta subpartida.
- El precio promedio de importación del Kilo de Yuca en Canadá es de \$1.09. El precio promedio de exportación de la Yuca en Panamá es de \$0.51 el kilo.

Importadores en Canadá

Antes de establecer un contacto con empresas de importación de Yuca en Canadá, es importante que usted cuente por lo menos con lo siguiente:

- Ficha técnica del producto en inglés y español.
- Información sobre certificaciones.
- Información sobre su capacidad productiva.
- Manejo adecuado de precios en mercados internacionales.
- Conocimiento básico de rutas para el envío del producto.
- Conocer Tramite de exportación en Panamá. (ver info en requisitos de exportación)
Podrá encontrar un formato de ficha técnica en el siguiente enlace: <https://acortar.link/xW1tq>

Según el sitio oficial del gobierno canadiense www.canada.ca, actualmente cuentan con 22 importadores de YUCA (071410):

COMPAÑÍA	CIUDAD	WEB
AFOD LTD.	Delta	http://afodltd.com/
APO PRODUCTS LTD	Toronto	https://unofoodsinc.com
ARC-EN-CIEL PRODUCE INC	Toronto	http://www.arc-en-cielproduce.com/
BUY-LOW FOODS DIVISION	Vancouver	https://www.buy-low.com/#EDEW
CANADAWIDE FRUIT WHOLESALERS INC	Montréal	http://canadawidefruits.com/index.html
CANDESA ALIMENTS	Saint-Léonard	https://www.candesfoods.com/
CARIBBEAN SPECIALTIES	Toronto	https://caribbean-specialty-herbs.com/
DATTANI WHOLESALERS	Calgary	https://www.miblocdenotas.com/476245
EXOTIC INTERNATIONAL FOODS & PACKAGING LTD.	Vancouver	http://www.exoticfoods.ca/contact-us.html
FRESH DIRECT PRODUCE LTD.	Vancouver	https://www.freshdirectproduce.com/
GRACE FOODS CANADA INC.	Richmond Hill	https://gracefoods.ca/
LA MAISON SAMI T A FRUITS INCADMIN	Montréal	http://www.samifruits.com/
LES ALIMENTS CAMAUTO ET CAMERON AUTOMOBILE	Laval	
LES ALIMENTS KABEYA INTERNATIONAL INC	Notre-Dame-de-L'île-Pe	https://www.lesalimentskabeya.ca/
LOBLAWS INC.	Brampton	https://www.loblaw.ca/
MANLEY SALES	Toronto	https://www.manleysales.ca/
NATIONAL PRODUCE MARKETING INC	Toronto	https://nationalproduce.com/
SERVICE CAPITAL FOOD INC.	Saint-Léonard	https://www.capitalfoodservice.ca/
SHINY STAR CANADA LTD.	Toronto	https://www.shinystarcanada.com/
SUNDINE PRODUCE INC.	Toronto	www.sundineproduce.com
TOP-OP CANADA LTD	Mississauga	https://www.top-op.com/
UNO FOODS INC.	Richmond	https://unofoodsinc.com

Para mayor información de contacto, copie los nombres de empresas en buscadores como: www.google.com, Bell Business Centre, www.esourcecanada.com, y/o www.yellowpages.ca

¿Cuál es el método usual de pago al efectuar contratos con compradores canadienses?

Los términos de pago se negocian entre comprador y vendedor dependiendo de los países, productos, cantidades, y su nivel de familiaridad entre otras cosas.

Como parte de la negociación, los compradores pueden inclinarse a negociar pagos por períodos de tiempo largos. Si usted está negociando un contrato

con un comprador que no ha efectuado compras anteriormente, usted podrá negociar un pago anticipado o pago parcial adelantado.

En este caso, el comprador podría solicitarle, a usted o a su agente bancario, que emita una "garantía por pago anticipado" a nombre del comprador para así asegurar el contrato. De otra manera (o posteriormente) pueden acordarse Cartas de Crédito Documentarias con los términos de pago (incluso el plazo, etc.) acordados por ambas partes.

El Pago en "Cuenta Abierta" ("Open Account") es menos usual (más común dentro de Norte América) y no es necesariamente del mejor interés para el exportador a menos que la relación de negocios sea una relación fuerte y madura.

¿Cómo puedo verificar el historial del comprador (posición financiera, registro de su negocio, etc.)?

Pregunte directamente al comprador toda la información posible con relación a su empresa y perfiles de producto. Adquiera Informes de Crédito de Dun and Bradstreet (www.dnb.ca/products/businfo-rep.html).

- Efectúe una búsqueda sencilla de la empresa en google (www.google.com).
- Verifique con la Oficina de Comercio de la Embajada de su país, Alto Comisionado o Consulados de Canadá. Usted podrá ubicar estas oficinas vía www.embassyworld.com
- Investigue con el Servicio de Comisionado de Comercio de Alta Comisión de la Embajada del Canadá (www.dfait-maeci.gc.ca/world/embassies/menu-en.asp) para cerciorarse que ellos puedan colaborarle en ubicar información acerca de la empresa.

LOGISTICA

Puertos y servicios:

Directos

Puerto de carga (Panamá)	Servicio	Frecuencia	Tiempo de transito	Puerto de desembarque
Rodman	MSC	Semanal	17 días	Vancouver
Rodman	APL/CMA	Semanal	14 días	Vancouver
Cristobal	MSC	Semanal	16 días	Vancouver

Con conexión

Existen servicios con conexión desde puertos en Panamá que brindan la posibilidad de descargar los contenedores en puertos de USA como Filadelfia, Nueva York y Baltimore para su posterior envío a Toronto y Montreal a través del servicio terrestre por tren.

Puerto de carga (Panamá)	Servicio	Frecuencia	Tiempo de transito	Puerto de desembarque (Canadá)
CCT	CMA	Semanal	10 días	Nueva York – Tren - Toronto
Manzanillo	Hapag Lloyd	Semanal	11 días	Nueva York – Tren - Toronto

Al mes de marzo de 2021, el costo promedio para un contenedor refrigerado de 40' HQ de Panamá a Canadá oscila entre los \$2,500.00

Para más información de fletes, puede contactar a un agente de carga del directorio de la Asociación de Agencias de Carga de Panamá en <https://www.apacpanama.com/pag/miembros>

Comportamiento de consumo anual:

Todo el año.

Canales de Comercialización

Actualmente se cuenta con diferentes opciones, y en base a las condiciones con que finalice la negociación, usted puede optar por:



En base a lo que resulte de la negociación, usted también debe definir el INCOTERM a utilizar.

Un INCOTERM es un sistema de condiciones internacionales adaptados a los negocios que ayudan a establecer las responsabilidades de las partes.

Los más utilizados para la YUCA a Canadá son:

FOB

Free on board, por sus siglas en inglés (Libre a bordo) solo requiere que usted entregue el/los contenedores(es) en el puerto que le indique el importador.

CIF

Cost insurance and freight, por sus siglas en inglés (Costo de seguro y Flete) requiere que usted se encargue del envío del contenedor hasta el puerto que le indique el importador, asumiendo los cargos de Flete y seguros que se incurran.

EXW

Ex Work, por sus siglas en inglés significa que usted debe contar con la mercancía disponible en su finca o fábrica para que el comprador la retire.

Para más información sobre INCOTERMS, puede acceder a la web de la Cámara Internacional de Comercio: <https://cutt.ly/LzxFF3A>

Trámites Nacionales para la exportación (VUCE)

Auto certificación

Es el proceso por el cual el exportador completa un formulario donde certifica que los productos son de origen panameño en su totalidad y cumplen con los requisitos de los acuerdos alcanzados entre Panamá y Canadá.

Debe completar el PDF editable que puede encontrar en el siguiente enlace:

https://www.mici.gob.pa/uploads/media_ficheros/2019/05/2/negociaciones-comerciales/tlc-panama-canada/certificados/formulario-de-certificado-de-origen.pdf
Imprimir para firmar, escanear y enviar original al importador en Canadá.

Declaración de Aduanas

Es el acto o documento mediante el cual el declarante indica el régimen aduanero específico aplicable a las mercancías y suministra los elementos e información que la autoridad aduanera requiere.

Debido a que el producto está incluido en los incisos arancelarios digitales, la Declaración de Aduanas se debe realizar a través del Sistema Integrado de Gestión Aduanera (SIGA). En dicho trámite debe adjuntar la Factura Comercial. Para inscribirse en el SIGA debe acudir a la oficina de Aduanas más cercana.

Certificado Fitosanitario de Exportación (Si lo solicita el país de destino)

Es un requisito del país importador y se emite para avalar el cumplimiento de las condiciones para su importación, determinadas por la Autoridad Fitosanitaria del país de destino final.

Debe tramitar dicho certificado en la Dirección Regional del MIDA más cercana o acceder a: <https://acortar.link/oDOG8> para más información al respecto.

Licencia Fitosanitaria (Si lo solicita el país de destino)

La exportación de plantas, productos vegetales, e Insumos Fitosanitarios, sus empaques y medios de transporte, estará sujeta a control fitosanitario, por parte de la Dirección Nacional de Cuarentena Agropecuaria, siempre que lo solicite el exportador.

Debe tramitar dicha licencia en la web <http://siterpa.mida.gob.pa/iniciarsesion.aspx>

Debe cancelar el costo en el Banco Nacional y presentarse en la Ventanilla Única de Comercio Exterior de Panamá, David o en las Direcciones Regionales del MIDA, oficina de Cuarentena en su defecto.

Certificaciones locales e internacionales

CERTIFICACION GLOBAL GAP, de buenas prácticas agrícolas. Puede obtener más información en: <https://www.globalgap.org/es/>

PLU:

Es el número del importador canadiense y debe ser colocado en cada producto. Debe ser suministrado por el importador.

Certificaciones locales otorgadas por el MIDA o IDIAP. Consultar en la oficina más cercana.

Requisitos de entrada (Canadá)

Algunos documentos exigidos para la exportación a Canadá son:

- Conocimiento de embarque
- Formulario oficial de Adunas B-3.
www.cbsa-asfc.gc.ca/publications/forms-formulaires/b3-3.pdf
- Factura proforma
- Factura comercial
- Certificado de origen.
- Lista de embalaje o empaque.
- Certificados de inspección sanitaria.

Es importante que usted verifique este punto con el importador.



Anexos

Anexo A1



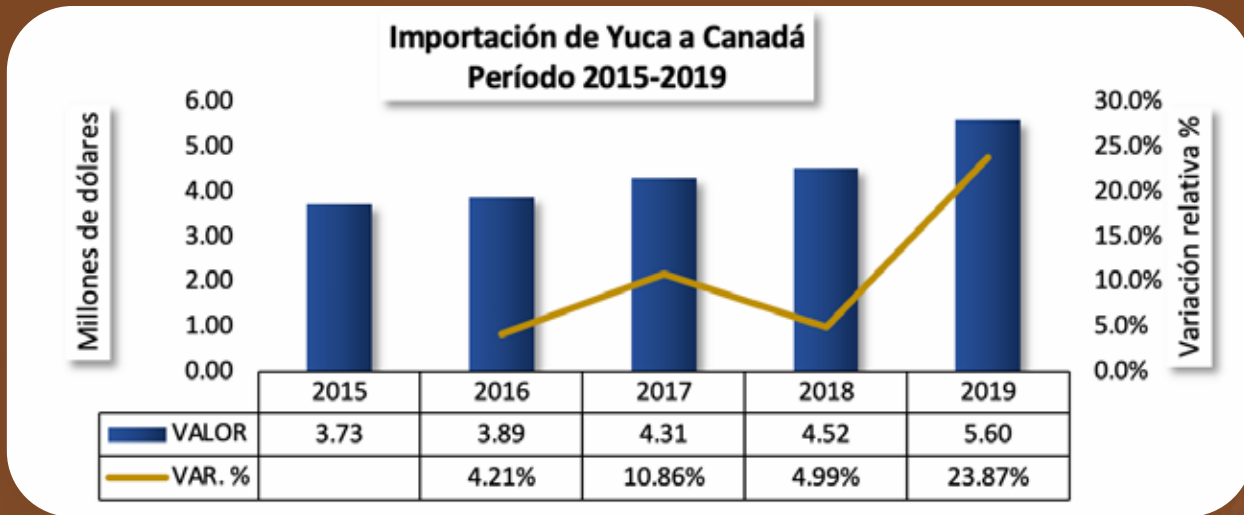
Anexo A2



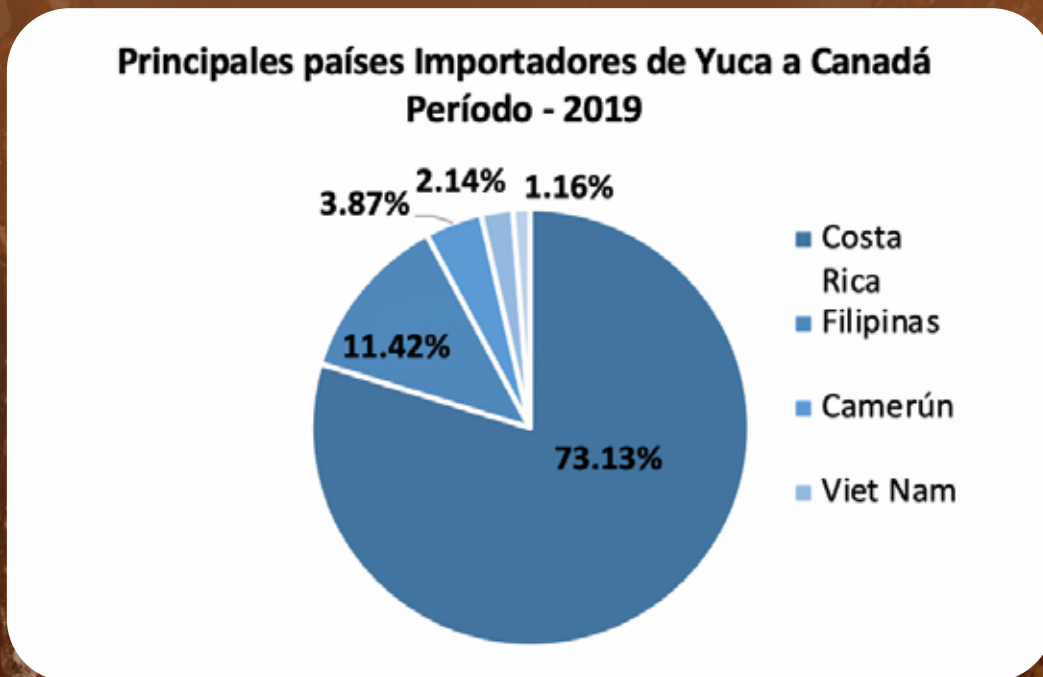
En el 2020 sólo se exportó a Países Bajos. En el 2019 sólo se exportó a Estados Unidos. Otros Países: Puerto Rico, España, y Colombia.

Fuente: Contraloría General de La República de Panamá / INEC / INTELCOM
Preparado por: Departamento de Levantamiento y Análisis de Información Comercial de la DGPE del MICI.

Anexo B1








Anexo B2



Anexo C

Análisis de precios realizado por la Embajada de Panamá en Canadá MARZO 2021.

Provincia	Producto	Marca	Distribuidor	Procedencia	Supermercado	Precio	Foto
Toronto	Yuca Congelada	FERMA	Ferma Food Products	Costa Rica	METRO https://www.metro.ca/en/online-grocery/aisles/frozen/fruit-vegetables/vegetables/frozen-cassava/p/062273551474	\$2.29	
	Yuca Congelada	COCONUT TREE		VIETNAM	Mercados Asiaticos	\$3.20	
Montreal	Yuca Fresca	Yuca Fresca	Turbana Tropicals	Rep. Dominicana	Intermarché	\$1.99	
	Yuca Empacada	KHOAI MÌ CÚ	Marche C&T	Vietnam	Marche C&T (asiáticos)	\$1.99 (kg)	
Vancouver	Yuca Fresca				Walmart	\$4.34	
	Yuca Congelada	BUENAS			Walmart	\$1.77	
	Yuca Congelada	CANDESA www.candesasafoods.com	Aliments Candesas Foods	Costa Rica	Walmart	\$2.47	
	Yuca Congelada	TIO JORGE	TIO JORGE		Walmart	\$4.97	
	Yuca Fresca				Real Canadian Super Store	\$2.16	
	Yuca fresca parafinada				T&T	\$2.84	
Ottawa	Yuca Congelada	CANDESA www.candesasafoods.com	Aliments Candesas Foods	Costa Rica	Walmart	\$3.00	



REPÚBLICA DE PANAMÁ

— GOBIERNO NACIONAL —

MINISTERIO DE COMERCIO E INDUSTRIAS

Dirección Nacional de Exportaciones